

**【研修タイトル】**

コミュニケーション研修

**【目的】**

お客様とのコミュニケーションスキルの習得

**【概要】**

不動産売買仲介業務について未経験の新入社員の方を対象に、①コミュニケーション、について学べる研修プログラムです。グループワークやロールプレイング、講義を通じて、理論だけではなく体感しながら言葉によるコミュニケーション能力を身につけていただく内容となっています。

**【プログラム】**

<p>第1章 コミュニケーション</p> <p>I. 自分を紹介しよう</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.自分らしさを探す</li> <li>2.自分らしさを伝える</li> <li>3.グループワーク</li> </ol> <p>II. コミュニケーション能力を高めよう</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.質問力を高める</li> <li>2.会話で相手をリードする力を高める</li> <li>3.一言で伝わるフレーズを高める</li> </ol> <p>III. 人とのかかわり方を考えよう</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.グループワーク</li> </ol>	<p>IV. 筋道を立てて話そう</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.理論的な主張の組み立て</li> <li>2.グループワーク</li> </ol> <p>V. 合意を得るための議論をしてみよう</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.グループワーク</li> </ol> <p>VI. 終了テスト</p> <p>解説</p>
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**【料金等】**

研修対象者	新入社員（未経験者）	研修時間	6時間/回
参加人数（目安）	4～20名まで/回	料 金	20万円（216,000円税込）/回

**【特記事項】**

- 研修参加人数が20名を超える場合、テキスト代として上記料金に対してお一人につき1,000円（1,080円税込）を加算させていただきます。
- 上記の料金以外に交通費の実費をご請求させていただきます。
- 研修で使うレジュメ等の配布物はこちらですべてご用意いたします。
- 上記料金は、1都3県（東京・千葉・埼玉・神奈川）での実施としますので、他の地域でご希望の際は別途1回あたり5万円（54,000円税込）を加算させていただきます。
- 研修会場は、ご依頼いただく方のご負担によりご準備願います。
- 研修プログラム、参加人数、料金、研修時間等をご相談に応じますので、お気軽にお問合せください。

